

Вопросы по переговорам.

- 1.Что такое невербальное общение?
- 2.Характеристика взглядов и переговоры.
- 3.Дистанция и общение.
- 4.Все начинается с рукопожатия
- 5.Основные группы жестов
- 6.Пауза и интонация в переговорах
- 7.Посредничество как мирное средство .
- 8.Мотивы, побуждающие сторон к обращению посреднику.
9. Функции посредника.
- 10.Модели посреднической деятельности
11. Характеристика начального этапа переговорного процесса
- 12.Переговорный процесс
- 13.Этап принятия решений
- 14 Анализ переговоров
- 15.Трудности при осуществлении посредничества
- 16.Определение термина «международные переговоры»
17. Виды международных конфликтов
- 18.Типология международных конфликтов
- 19.Разница между урегулированием и разрешением
- 20.Особенности американского переговорного стиля.
- 21.Что такой национальный переговорный стиль?
- 22.Характеристика интересов
- 23.Характеристика переговорных стилей
- 24.Китайский и японский переговорные стили.
- 25.Арабский переговорный стиль.
- 27.Виды потребностей в переговорах
- 28.Взаимоисключающие и непересекающиеся интересы.
29. Концепция переговоров
30. Переговорная ситуация и ее разновидности
- 31.Основные задачи дипломатии и средства их осуществления
32. Определение ситуации
33. Что такое коммуникативная стратегия?
- 34.Диалектика переговорного процесса.
35. Стратегия переговоров
36. Стратегии борьбы и сотрудничества в переговорах
37. Характеристика сетки К.Томаса и Р.Киллменна.
38. Формы коммуникативной стратегии
39. Международные договора
- 40.Основные принципы классификации переговоров.
- 41.Характеристика политических и дипломатических переговоров.
- 42.Потребности как один из факторов в переговорах
- 43..Переговоры по уровню предоставленных участников:
- 44.Основные цели и задачи международных переговоров
45. Формы совместного решения проблемы
46. Основные функции переговоров.
47. Характерные особенности переговоров
48. Что такой компромисс?
49. «Принцип Парето» и его сущность
50. Понятийный аппарат переговоров
- 51.Общение и переговоры

52. Разница между общением и коммуникацией.
53. Правила полемики и спора
54. Что такое дискуссия?
55. Консультация как форма переговоров.
56. Переговоры как коммуникативная деятельность
57. «Теория игры» и ее сущность
58. Основные модели переговоров в «теории игры»\
59. Английский переговорный стиль
60. Французский и немецкий переговорный стиль